

**М**ОЛОДАЯ ФИРМА Pro/Technologies, созданная в июне этого года ([www.pro-technologies.ru](http://www.pro-technologies.ru)), стала партнером PTC ([www.ptc.com](http://www.ptc.com)) по продажам и сопровождению систем автоматизации проектирования и управления данными Pro/Engineer, Pro/Intralink и Windchill в России и других странах СНГ.

Хотя соглашение подписано недавно, оно имеет многолетнюю предысторию. Поставщик "тяжелых" САПР компания PTC широко известна как в мире, так и у нас. До 2002 г. ее партнером номер один по внедрению и технической поддержке была фирма Rand Worldwide. Однако затем последняя переориентировалась на сотрудничество с Dassault Systemes (конкурентом PTC на рынке САПР), а в конце прошлого года Dassault купила некоторые ее представительства, в том числе и российское (см. PC Week/RE, № 24/2004, с. 17).

Но специалисты и менеджеры московского офиса Rand решили не расставаться с продуктами PTC и основали новую компанию Pro/Technologies. По словам Андрея Волкова, ее директора по продажам и маркетингу (ранее он занимал аналогичную должность в представительстве Rand), работа в Dassault позволила сравнить решения обоих поставщиков и сделать свой выбор. "Начиная с апреля 2004 г., когда Rand стала официальным поставщиком продуктов Dassault Systemes, у нас было время проанализировать сильные и слабые стороны PLM-решений на базе Pro/Engineer и Catia, — сказал он. — Практика показала, что оба продукта безусловно имеют свои достоинства и недостатки, у каждого из них есть четкая стратегия развития, рыночная ниша, и они могут быть одинаково интересны и полезны нашим заказчикам, создающим на своих предприятиях информационную среду управления жизненным циклом изделия. Однако опыт сотрудничества с клиентами говорит нам, что экономическая эффективность внедрения всегда играет решающую роль в проектах автоматизации. Мы считаем,

российских предприятий, заинтересованных в скорейшем построении комплексной среды". Это и стало побудительным мотивом ухода из Dassault и создания новой фирмы.

Pro/Technologies будет не только поставлять и поддерживать САПР Pro/Engineer, как в свое время делала Rand, но и заниматься внедрением системы управления инженерными данными Windchill. Эта задача намного сложнее, и для ее успешного решения компания собирается наращивать штат, проводить обучение своих специалистов и тесно сотрудничать с крупными системными интеграторами, занимающимися "тяжелыми" ERP-системами (в частности, с фирмами "Альфа-Интегратор" и "АНД Проджект").



Вице-президент PTC по Центральной и Восточной Европе Петер Шмидт уверен, что работы много, но PTC вернет свои позиции на российском рынке

Для поддержки предприятий, расположенных далеко от Москвы, Pro/Technologies создает региональные центры в Ижевске и Минске. Планируется, что к ним добавятся офисы в Киеве и Екатеринбурге. Это позволит более оперативно и с меньшими издержками предоставлять техническое обслуживание.

Пользователи положительно восприняли известие о возвращении сотрудников Rand в ряды сторонников PTC. "Нам важно вновь почувствовать поддержку специалистов, которые помогли нам выбрать и внедрить решения, составляющие основу конструкторско-технологической подготовки производства, — сказал Валерий Евгущенко, директор центра информационных технологий РКК "Энергия". — Для нас бы-

как найти адекватную замену столь опытной команде оказалось совсем не просто". С ним согласен Валерий Григорченко, главный инженер компании "Долгопрудненское научно-производственное предприятие": "За последние три года наше предприятие сделало огромный шаг в создании единой среды конструкторско-технологической подготовки производства. Не скрою, многое пришлось менять, не все шло гладко и просто. Преодолеть все трудности и решить проблемы с минимальными потерями нам удалось только благодаря профессионализму и опыту системного интегратора Rand. Поэтому мы очень довольны, что сможем продолжить сотрудничество с той же командой профессионалов, с которой работали прежде. Ну а то, что теперь они стали сотрудниками российской компании Pro/Technologies, — это только к лучшему, так как позволит избежать многих проблем, возникавших при работе оборонного предприятия с иностранным системным интегратором". ■